

# MATRIX

## LABORATORI

*in town*

VEN 01/06 ORE 10:30 - 90 minuti (COD. UPO1061)

### BIAS COGNITIVI : COME LIBERARSI DAI CONDIZIONAMENTI

Dott. Manuel Salvi - Sala Blu

- I BIAS demotivanti: riconoscerli per sconfiggerli
- Diventa più efficace comprendendo i condizionamenti della tua mente

VEN 01/06 ORE 12:00 - 90 minuti (COD. UPO1062)

### ACQUISTO E CESSIONI DI PALESTRE VALUTAZIONI D'AZIENDA E PROCESSO

Dott. Carlo Serroni - Sala Blu

- Quando e perché vendere un centro fitness
- Principali metodi di valutazione
- Come si vende (logiche, canali e media)

VEN 01/06 ORE 16:30 - 90 minuti (COD. UPO1063)

### GDPR SEI IN REGOLA CON LA NUOVA PRIVACY?

Dott. Manuel Salvi - Sala Blu

- Informativa e consenso
- Nuovi adempimenti
- Sanzioni e elementi di rischio

VEN 01/06 ORE 11:00 - 90 minuti (COD. AMO1061)

### ACQUISIRE NUOVI CLIENTI NELL'ERA DIGITALE

Alessandro Madonia - Stand Matrix Pad B1

- Attrarre nuovi clienti dal mondo social
- Come educare i tuoi utenti
- Quali strategie di web marketing utilizzare per posizionarti al TOP



[www.matrixfitness.it](http://www.matrixfitness.it)

# MATRIX

PER INFORMAZIONI CONTATTARE JOHNSON HEALTH TECH ITALIA SPA (telefono 0736.2269 - E-MAIL: [matrixlab@jht.it](mailto:matrixlab@jht.it))